

**Ai**  
Azimut intelligence

# AI VIRTUAL EXPO

100% DIGITAL

DOVE L'INNOVAZIONE  
FINANZIARIA DIVENTA  
SOSTEGNO PER LE IMPRESE.

# NEL 2022 ARRIVA... ALI VIRTUAL EXPO

In una location virtuale, completamente digitale

In un momento in cui fonti energetiche alternative, materie prime, sviluppi internazionali, rappresentano **le nuove sfide per le imprese**, il Gruppo Azimut, con un evento completamente digitale, mette a disposizione il proprio ecosistema d'impresa per **confrontarsi sulle possibili soluzioni**, oltre i canali tradizionali.

Allo stesso modo, grazie a **economisti, investitori e imprenditori**, Azimut propone un'occasione di confronto e consulenza dedicata alle imprese che parteciperanno ad Ali Virtual Expo.

Questo per noi è un modo di **fare Sistema e creare opportunità di business**, in un contesto di grande complessità globale, supportando in modo concreto il mondo dell'Economia Reale.



# // PERCHÈ PARTECIPARE

## 1 ASSICURARSI LA CONTINUITÀ D'IMPRESA

Attivare soluzioni nuove che proteggono da eventi di contesto che possono condizionare lo sviluppo e la crescita dell'impresa.

## 3 ESSERE ALLA GUIDA DEL CAMBIAMENTO

Attivare partnership con nuove realtà in grado di fornire opportunità alternative ai canali tradizionali per garantire il futuro dell'impresa.

## 2 ACQUISIRE NUOVE COMPETENZE

Esplorare le opportunità collegate agli investimenti in Economia Reale, lasciandosi ispirare da testimonianze e casi di successo.

## 4 FARE NETWORKING

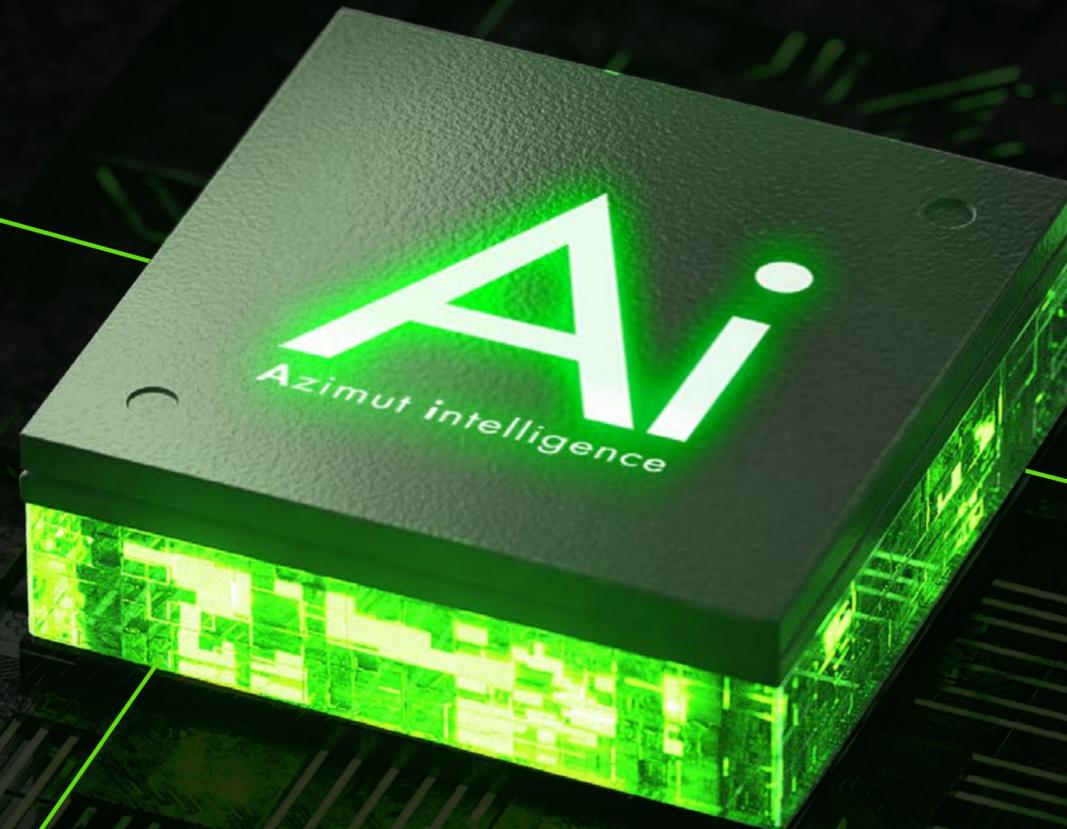
Con imprenditori, investitori ed economisti, che credono fortemente nello sviluppo del Sistema Italia.

## // IL CONCETTO CREATIVO ALLA BASE

Ali Virtual Expo è un evento **completamente digitale** che si sviluppa in continuità con quanto realizzato

// nel 2014  
con Libera Impresa

// nel 2019  
con Azimut Libera  
Impresa Expo.



Un **percorso alternativo** ai canali della finanza tradizionale che, come un processore di ultima generazione, è pronto a installarsi in un Ecosistema in grado di affrontare le nuove sfide che il complesso contesto globale pone alle imprese.

La sua natura full digital è studiata per mettere in primo piano le nuove opportunità create dal mondo **fintech** e dall'**innovazione finanziaria digitale**.

# // LE MACRO-ATTIVITÀ

## EXPO NETWORKING

## CONFERENZE E INFORMAZIONI

credito  
alternativo  
ai canali  
tradizionali

equity come  
strumento di  
crescita

fintech,  
le soluzioni  
per la finanza  
d'impresa

Workshop tematici  
e interattivi con  
primari partner  
dell'ecosistema  
Azimut

incontri one2one  
con professionisti del  
settore

matching  
e networking  
con imprenditori

# // LE CONFERENZE

## PARTE 1 // MATTINA

### CONFERENZA DI APERTURA

In un contesto di forte crescita dei servizi finanziari alternativi ai tradizionali, l'attuale scenario macroeconomico e geopolitico aumenta il valore che il fintech e i capitali privati possono portare nel supporto alle PMI.

### LE MACRO SOLUZIONI

Per gestire le sfide che il nuovo contesto globale impone alle imprese, in 4 conferenze parallele esploreremo le opzioni che oggi le PMI possono trovare nei mercati privati, soluzioni di credito e di equity per continuare a finanziare la propria crescita e l'occasione per sentire dalla voce delle migliori fintech sul mercato quali sono le nuove frontiere dei servizi finanziari per le imprese.

## PARTE 2 // POMERIGGIO

### INCONTRO CON LE SOCIETÀ

Fintech e società di servizi metteranno a fattor comune le proprie competenze e i servizi dedicati alle PMI grazie anche a testimonianze e casi concreti di successo.

### BLOCKCHAIN, ESG E WELFARE A SUPPORTO DELLE AZIENDE

In uno scenario socio economico di grande cambiamento globale, vanno considerate nuove variabili di sviluppo per l'impresa: le applicazioni della blockchain su processi produttivi in diversi settori; ESG come fattore chiave di successo per una crescita sostenibile dell'impresa; Welfare come elemento distintivo e valore aggiunto per l'impresa e le sue persone.

# 6 APRILE

## // LE CONFERENZE

### PARTE 1 // MATTINA

#### GESTORI E IMPRESE A CONFRONTO

Tramite la testimonianza diretta di imprenditori di successo e aziende partner di Azimut, esploreremo come le soluzioni di credito ed equity dei mercati privati possano supportare la crescita e lo sviluppo delle imprese con un approccio indipendente dal contesto.

Inoltre, dalla voce diretta dei gestori dell'ecosistema Azimut che operano negli Stati Uniti, il mercato alternativo più evoluto al mondo, sarà possibile comprendere quali sono i driver che le società di gestione utilizzano nella selezione delle realtà da inserire in portafoglio.

### PARTE 2 // POMERIGGIO

#### LE OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO IN ECONOMIA REALE

Con il contributo dei gestori che operano sui mercati di tutto il mondo, saranno presentate innovative soluzioni di investimento per le diverse asset class del mondo degli alternativi e dei private markets.

#### WORKSHOP E ONE2ONE

Sponsor, Partner e Supporter dell'iniziativa avranno spazio per raccontare i propri casi di successo; incontrare singolarmente professionisti e imprese; e, più in generale, alimentare l'intero ecosistema con occasioni di matching e networking sviluppati tramite workshop e one2one direttamente presso i diversi stand virtuali.

# 7 APRILE

# I WORKSHOP

In questi incontri allargati, **Sponsor, Partner e Supporter** di All Virtual Expo apriranno tavoli di lavoro specifici sui propri verticali di prodotto e servizio.

L'obiettivo di questi momenti è quello di fare sistema, favorendo il **matching** e il **networking** tra i diversi partecipanti.

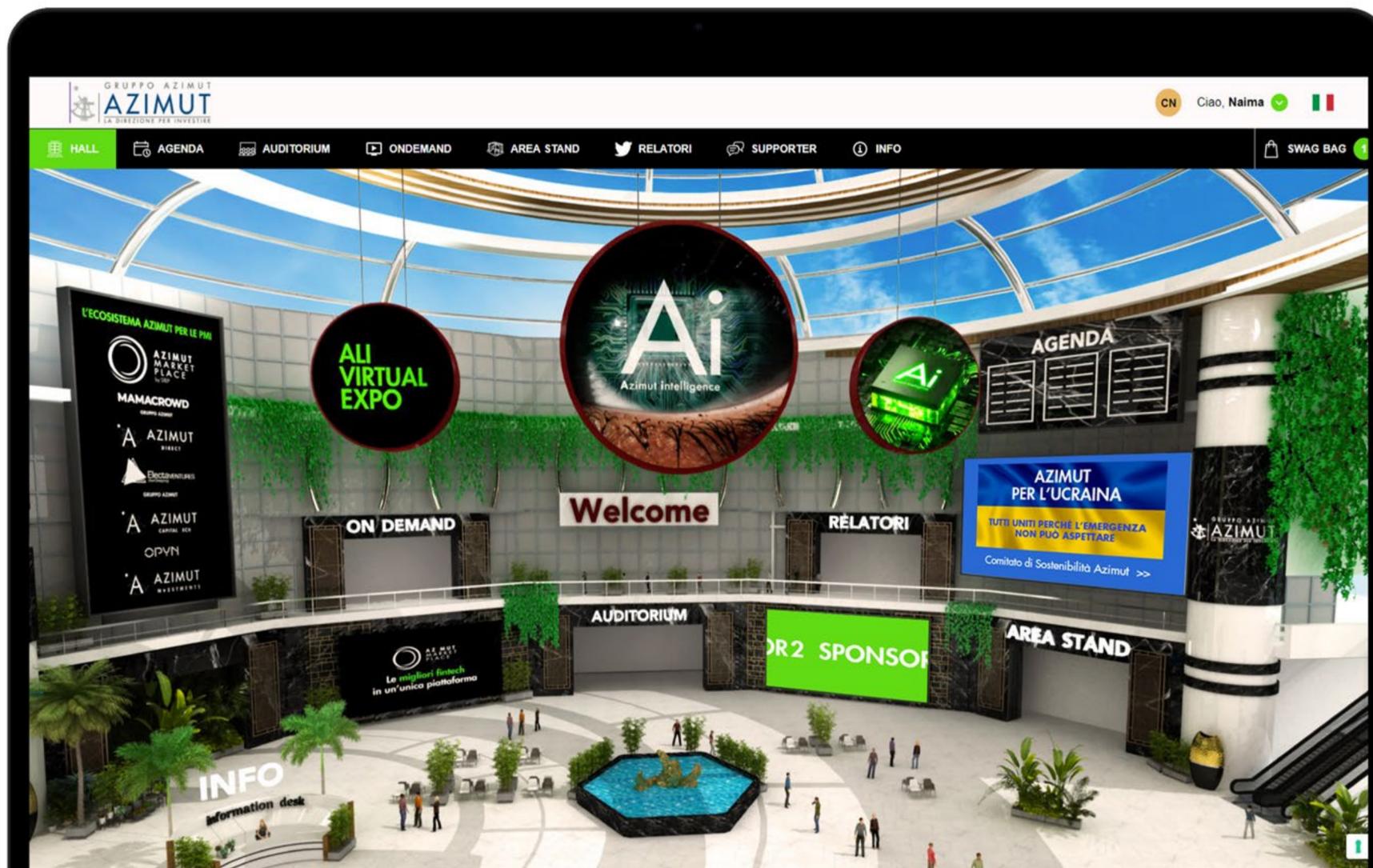
Sarà possibile partecipare a queste iniziative registrandosi direttamente presso i diversi **stand dell'area Exhibition**.

# GLI ONE2ONE

Questi momenti sono studiati per dare l'opportunità ai **partecipanti** di **approfondire** immediatamente dopo le conferenze di proprio interesse i **temi** appena ascoltati.

Nei diversi **stand** dell'**area Exhibition**, sarà possibile registrarsi e incontrarli in sessioni virtuali con il proprio team di specialist.

# // VIRTUAL PLATFORM



## HALL

La Hall è la stanza di **accesso**, il luogo di accoglienza, dalla quale avere una visione d'insieme delle attività in corso e dei protagonisti della due giorni.

Quest'ambiente consente inoltre di accedere alle diverse aree dell'evento.

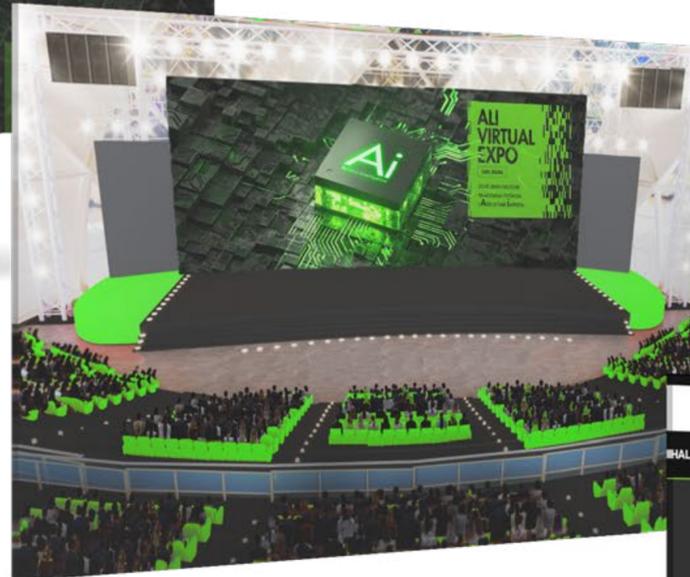
# // VIRTUAL PLATFORM



## AGENDA

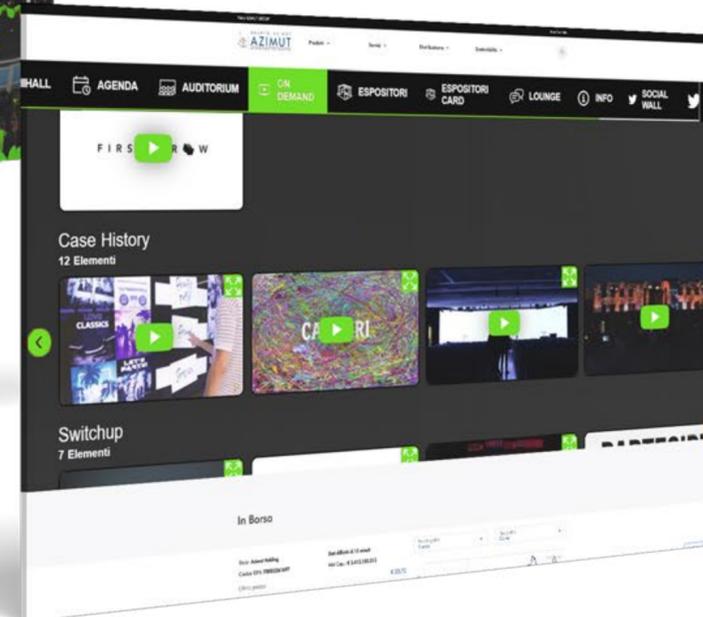
Calendario interattivo che consentirà di:

- // accedere a tutte le sessioni;
- // prenotarle prima dell'evento;
- // inserirle nel proprio calendario eventi.



## AUDITORIUM

Sala principale dalla quale si svolgeranno le **riunioni** plenarie.



## ON DEMAND

In questa sezione è possibile vedere **video** di approfondimento e sessioni già andate in onda subito dopo il termine delle conferenze.

Tutti i video presenti sono consultabili indipendentemente dal fatto che vi siano video live in corso.

# // VIRTUAL PLATFORM



## SPONSOR & PARTNER

Nella sezione espositori dell'area fieristica, sarà possibile entrare in contatto con tutti partner e gli sponsor dell'iniziativa.

Per ogni visitatore sarà possibile selezionare lo stand di proprio interesse e:

- // Racogliere informazioni di primo livello alla reception virtuale.
- // Consultare e scaricare materiale informativo.
- // Entrare in contatto diretto con i referenti commerciali dello stand verificandone la disponibilità dall'agenda e prenotando quindi appuntamento che avverrà mezzo video conferenza.
- // Assistere a ristretti workshop live organizzati dallo sponsor/partner.

# // VIRTUAL PLATFORM



## SEZIONE INFO

In questa sezione è possibile trovare un vero e proprio servizio di supporto per problem di:

- // Segreteria – informazioni su agende, relatori, ...
- // Tecnici: utilizzo piattaforma, scarico documenti, ...

Il tutto anche in questo caso sia in modalità di video conferenza che di chat.

## RELATORI

Tutte le BIO dei nostri relatori

**// COME PARTECIPARE ALL'EVENTO**

**CONTATTA  
IL CONSULENTE  
FINANZIARIO AZIMUT  
PER RICEVERE  
L'INVITO ALL'EVENTO**

Il presente documento è stato predisposto dal Gruppo Azimut per fini esclusivamente informativi e per la presentazione dell'evento "ALI VIRTUAL EXPO". Le informazioni, le opinioni e i dati contenuti non costituiscono e, in nessun caso, possono essere interpretati come un'offerta, né un invito, né una raccomandazione a effettuare investimenti o disinvestimenti, né una sollecitazione all'acquisto, alla vendita, alla sottoscrizione di strumenti finanziari, né attività di consulenza finanziaria, legale, fiscale o ricerca in materia di investimenti, né come invito o a farne qualsiasi altro utilizzo. Nella redazione del presente documento non sono stati presi in considerazione obiettivi personali in investimento, situazioni e bisogni finanziari dei potenziali destinatari del documento stesso. Le informazioni, le opinioni, le valutazioni e le previsioni ivi contenute sono suscettibili di variazione in qualsiasi momento e senza preavviso. Il documento è strettamente riservato e di proprietà del Gruppo Azimut, così come le informazioni in esso contenute. Dette informazioni e i dati contenuti nel documento dovranno essere trattati con la massima riservatezza e sono comunque destinati esclusivamente alla persona o all'Azienda a cui sono stati trasmessi. La diffusione a terzi, la distribuzione, la pubblicazione e/o la riproduzione del documento e delle informazioni in esso contenute sono proibite. Il Gruppo Azimut non si assume alcuna responsabilità per usi impropri del documento o di sue parti.